ФУТБОЛИКА

ШКОЛА ФУТБОЛА ДЛЯ ДЕТЕЙ

Франшиза школы футбола для детей “Футболика”

Прибыльный бизнес на обучении детей футболу

Начало

“Мы набили много шишек, потеряли сотни тысяч рублей, закрыли несколько филиалов и от нас ушли десятки клиентов. Хорошо, что это в прошлом. Теперь у нас есть опыт, готовые решения, имя и свой узнаваемый стиль на рынке.“

Основатель «Футболики»
Озимов Станислав

ЧЕГО МЫ ДОБИЛИСЬ

80
филиалов открыли

80 %
заполненность групп в летний период

90 %
клиентов становятся постоянными

1600
детей занимаются в нашей школе постоянно

160
тренеров работают в нашей школе

ПОЧЕМУ ДЕТСКАЯ ФУТБОЛЬНАЯ ШКОЛА?

1

Футбол – игра №1 в мире.

2

Скоро Чемпионат Мира в России.

3

По данным Росстата, в 2013 году в городском населении России родилось 1 357 310 детей, в 2014-м – 1 394 860.

А в 2015 году – **1 455 283 ребёнка**.

Кстати, последняя цифра – рекордная.

НА ДЕТЯХ НЕ ЭКОНОМЯТ

Какова бы ни была ситуация в стране родители НЕ готовы экономить на развитии своего ребёнка.

Рынок детских услуг - один из немногих, который растёт даже в кризис.

Родители хотят поместить ребёнка в благоприятные условия и дать детям лучшее развитие в раннем возрасте.

ФОРМАТ ЗАНЯТИЙ

Возрастные группы: 3-4 года и 5-6 лет

В одной группе: 10 - 14 детей

Длительность занятия: 45-60 минут

На одну группу работает 2 тренера

ГОТОВЫЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ И ИНСТРУКЦИИ

Вы получите “Инструкцию по ведению бизнеса” в которой описаны следующие бизнес-процессы и инструкции:

Рекомендации по регистрации организации

1. Рекомендации по регистрации Юридического лица
2. Коды ОКВЭД
3. Система налогообложения

Организационная структура компании франчайзи

1. Организационная структура
2. Список кадровых позиций и функционал занимаемой должности
3. Требования и рекомендации к кандидатам
4. Правила коммуникации между сотрудниками франчази и франчайзером

Поиск и найм персонала

1. Описание процесса поиска тренера-администратора (текст объявления о поиске сотрудника)
2. Инструкция по проведению собеседования на позицию тренера-администратора (анкета для соискателя)
3. Бизнес -процесс обучения тренера-администратора
4. Должностная инструкция тренера-администратора
5. Описание документа при оформлении
6. Описание процесса поиска тренера
7. Инструкция по проведению собеседования на позицию тренера
8. Стажировка

Бизнес процесс поиска площадки для открытия нового филиала “Футболики”

1. Поиск и выбор площадки
2. Скрипт телефонного разговора с потенциальным арендодателем
3. Форматы проведения тренировок

Финансы

1. Формулы расчета рекомендуемой стоимости обучения, стоимости аренды, з/п сотрудников
2. Правила учета денежных средств

Маркетинг

1. Описание целевой аудитории и аватара клиента, руководство по позиционированию бренда
2. Основные каналы привлечения клиентов
3. Воронка продаж
4. Перечисление точек контакта с клиентом
5. Контент-план для группы ВКонтакте и Instagram
6. Ответы на часто задаваемые телефонные вопросы клиентов
7. Регламент проведения межфилиального турнира

Продажи

1. Инструкция по совершению исходящего/входящего звонка клиенту
2. Скрипты телефонных звонков
3. Скрипт выступления на вводном занятии
4. Бизнес-процесс проведения открытой вводной тренировки
5. Бизнес-процесс проведения регулярной тренировки

Правила учета клиентов

1. Статусы клиентов в компании
2. CPM система

Во время работы

1. Взаимоотношение с арендодателем и таблица выплат
2. Работа с тренером и тренером-администратором

Финансовые отношения с сотрудниками и партнёрами

1. Выплата зарплаты тренерам-администраторам
2. Выплата зарплаты тренерам

Юридические аспекты

1. Договор с арендодателем
2. Договор с клиентом
3. Договор с тренером

МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ

Вы получите “Настольную книгу тренера Футболики” в которую входят:

- Структура тренировки из 14 пунктов
- Методические указания ко всем упражнениям
- Советы начинающим тренерам
- Тесты и критерии оценки юных футболистов
- Выпускные нормативы
- Воспитательный блок для бесед с юными футболистами
- Универсальный конспект для вводного занятия
- Медицинское руководство

А так же видеоматериалы:

Видео всех упражнений
Пример тренировки 3-4 года
Пример тренировки 5-6 лет

В СЛУЧАЕ ЕСЛИ ИНСТРУКЦИЙ ВАМ ОКАЖЕТСЯ НЕДОСТАТОЧНО, ТО МЫ ПОМОЖЕМ*:

- Дадим объявление о вакансии тренера
- Проведём первичное анкетирование
- Приведём кандидатов к Вам
- Вам останется провести только финальное собеседование!

* Либо в рамках выбранного франчайзи-пакета, либо в качестве услуги Управляющей компании;

ПОМОЩЬ В ОБУЧЕНИИ ПЕРСОНАЛА

ПОМОЩЬ В НАБОРЕ ГРУПП

В СЛУЧАЕ ЕСЛИ ИНСТРУКЦИЙ ВАМ ОКАЖЕТСЯ НЕДОСТАТОЧНО, ТО МЫ ПОМОЖЕМ*:

- Сделаем рекламу
- Запишем на вводное занятие
- Приведём на занятия к Вам в комплекс
- Вам останется только провести занятие и продать абонементы

* Либо в рамках выбранного франчайзи-пакета, либо в качестве услуги Управляющей компании;

ЮРИДИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА

Дадим полный выверенный пакет юридических документов:

- договор с родителем
- договор с площадкой
- трудовой договор с тренером
- трудовой договор с тренером -администратором
- согласие на обработку персональных данных для родителей

САЙТ

Разместим информацию о Вас на нашем сайте

WWW.FOOTBOLIKA.RU

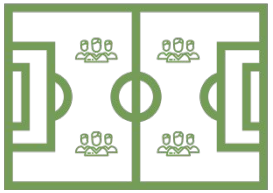
МАРКЕТИНГОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Вы получите макеты маркетинговой продукции:

- Евробуклет
- Дневник футболиста
- Баннер
- Афиша
- Визитка
- Пресс-волл
- Флаер
- Объявление о работе
- Информационная доска
- Форма тренера и ребёнка
- Рюкзак

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ “ФУТБОЛИКА”

Расчёт для города (района города) с населением 150 000



Снимаем поле и делим его на 4 группы.

В каждой мини группе занимается в среднем 10 детей

На одну мини-группу потребуется: 1 тренер и 1 тренер-администратор

Стоимость абонемента за 8 занятий: 4000р. **Стоимость аренды зала: 2500р.**

ИТОГО В МЕСЯЦ:

Выручка: 40 абонементов * 4000р. = 160000р.

Затраты: 4 тренера * 8 занятий* 600р. = 19200р.
4 помощника тренера * 8 занятий * 400р. = 12800р.
Аренда зала: 2500р. * 8 занятий = 20000р.

Итого прибыль: = 160000р. - 19200р. - 12800р. - 20000р. = 108000р.

ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Расчет для города (района города) с населением 150 000

ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ:

240 000 рублей — Паушальный взнос

100 000 рублей — Инвентарь и полиграфия

30 000 рублей — Расходы на стажировку в СПб (проезд и проживание)

Итого для старта в городе (районе города) с населением 150 тыс. человек) потребуется

от 370 000 рублей

РОЯЛТИ (ежемесячный платеж)

10 000 рублей

5% от оборота, но не менее 10000р., в первый год работы школы

Выход на точку безубыточности - 2 месяца

Окупаемость - 6-7 месяцев

ПАКЕТ “ЛАЙТ”

Помощь в открытии юр. лица
пошаговая инструкция

Комплект юридических документов
договора и т.д.

Помощь в подборе помещения
инструкция по выбору помещения + консультация менеджера по сопровождению

Помощь в подборе тренерского состава
технология группового собеседование + консультация менеджера по сопровождению

3-х дневное обучение руководителя и тренера в СПб
Руководителя научат руководить, а тренеров - тренировать

Помощь менеджера по сопровождению на всех этапах открытия школы
подробная консультация

Методические материалы для обучения
Настольная книга тренера и видео всех упражнений

Бренд-бук и рекламные материалы
все необходимые рекламные макеты

crm система

Общий чат партнеров

Сайт footbolika.ru
размещение о вашем центре появляется на сайте

Ежемесячный вебинар для тренеров
постоянная поддержка и обучение

ПАКЕТ “СТАНДАРТ”

Полный функционал пакета **лайт**, а также:

50

записей на пробное занятие

8

кандидатов на вакансию тренера

2

часовых консультации основателя компании Станислава Озимова

ПАКЕТ
“ВСЁ ВКЛЮЧЕНО”

Полный функционал пакета **стандарт**, а также:

выезд специалиста в ваш город для запуска филиала

обучение персонала

Требования к партнёрам

- Наличие деловых качеств (ответственность, целеустремленность)
- Наличие футбольного опыта будет вашим преимуществом
- Желание построить собственный бизнес с доходом от **100.000 рублей в месяц**
- Наличие необходимых средств для старта

План действий

Заявка на франшизу

Заполнение анкеты потенциального франчайзи

Устные переговоры с разъяснением всех деталей сотрудничества

Подписание договора и оплата паушального взноса

Подключение ко всем сервисам, доступ ко всем материалам, получение стартового комплекта инвентаря и полиграфии

Приезд в Санкт-Петербург на недельное обучение

Открытие школы по инструкции и с нашей поддержкой

ВЫ ГОТОВЫ НАЧАТЬ БИЗНЕС ВМЕСТЕ С КОМАНДОЙ ФУТБОЛИКИ?

Тогда заполните анкету потенциального франчайзи

ЗАПОЛНИТЬ АНКЕТУ

+7 (800) 350-90-84
Санкт-Петербург, ул. Софийская,
д.14, к.2Б оф. 508