



ОТКРОЙ СВОЮ СТОМАТОЛОГИЮ ЗА 3 МЕСЯЦА

прибыль от 60000 руб. В МЕСЯЦ

ФРАНШИЗА
"PREMIUM DENT"



о компании

- Сеть стоматологических клиник Premium Dent оказывают полный комплекс стоматологических услуг: клиентам не приходится бегать по другим клиникам, чтобы получить комплексное лечение.
- Фиксированные цены на весь период плана лечения, которые Клиенты оплачивают в рассрочку и на выгодных условиях.
- Все наши клиники лицензированы, и в них в штате работают только лучшие сертифицированные специалисты города.
- Перед началом лечения делаем анализ крови клиентам за наш счет, что гарантирует безопасность будущего лечения и отсутствие инфекции в клинике.
- Работаем только на новом и качественном оборудовании, что позволяет проводить лечение повышенной сложности и гарантирует качественное лечение.



ПРЕИМУЩЕСТВА ФРАНЦИЗЫ





ПРЕДОСТАВЛЯЕМ КЛИЕНТОВ

 Мы полностью снабжаем Вас потоком входящих заявок в стоматологию от 20 заявок в день



СКИДКИ НА МАТЕРИАЛЫ ДО 30%

За счет большого объема и эксклюзивных договоров с производителями, мы предоставляем самые низкие цены на комплектующие для лечения



БЫСТРАЯ ОКУПАЕМОСТЬ

Окупаемость стоматологической клиники составляет всего
 9-13 месяцев

02 ПРЕИМУЩЕСТВА ФРАНШИЗЫ



ЗАРАБАТЫВАЕМ ВМЕСТЕ

 Мы заинтересованны в вашем развитии. Сотрудники головного офиса контролируют выполнение ежедневных показателей воронки продаж.



БИЗНЕС НА 100 ЛЕТ

• Спрос на эти услуги живет уже **более 300 лет**. Это бизнес, который можно открывать для детей. Он не имеет сезоности, так как спрос на услуги круглый год.



ВЫСОКИЙ СРЕДНИЙ ЧЕК

 За счет отлаженной системы маркетинга и продаж средний чек в 5 раз выше конкурентов



ЦИФРЫ о компании



3

ГОДА ОПЫТ РАБОТЫ 1600

КЛИЕНТОВ НАС ПОСЕЩАЕТ ЗА ГОД РАБОТЫ 10%

КЛИЕНТОВ СТАНОВЯТСЯ ПОСТОЯННЫМИ 1

МЕСЯЦ ВЫХОД НА ОПЕРАЦИОННУЮ ПРИБЫЛЬ



3

МЕСЯЦА БЫСТРЫЙ СТАРТ 11

МЕСЯЦЕВ ОКУПАЕМОСТЬ

600 000 THIC. PYE

В МЕСЯЦ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

04 СОСТАВ ФРАНШИЗЫ

МАТЕРИАЛЬНАЯ ЧАСТЬ

- Все необходимое оборудование
- Комплектующие для лечения
- Выезд специалиста и запуск стоматологии

ИНВЕСТИЦИИ

- Ремонт помещения
- Аренда 1 месяц
- Лицензия
- Лиды

НЕМАТЕРИАЛЬНАЯ ЧАСТЬ

- Готовая проверенная уникальная бизнес модель
- Торговая марка
- Бренд бук и фирменный стиль
- Маркетинговые инструменты
- Помощь в подборе помещения
- Сайт
- Срм система
- Лидогенерация под ключ
- Построение отдела продаж
- Обучение и мотивация отдела продаж
- Лучшие цены на комплектующие для лечения
- Подключение к 7 банкам для предоставления рассрочки клиентам



ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ ОТКРЫТИЯ И ОКУПАЕМОСТИ

С ПОКУПКОЙ ОБОРУДОВАНИЯ

	1	2	2	4.	_		7	0	0	10	11	13
	1 месяц	2 месяц	3 месяц	4 месяц	5 месяц	6 месяц	7 месяц	8 месяц	9 месяц	10 месяц	11 месяц	12 месяц
Выручка Фактическая	3 028 651	2 604 403	3 022 643	2 858 479	3 297 350	3 845 243	2 337 549	3 407 806	2 821 699	2 727 568	3 493 533	3 520 083
Прямые затраты	1 438 168	1 249 758	1 316 510	1 016 680	1 218 715	1 670 279	819 261	1 422 810	1 043 568	1 205 754	1 665 267	1 731 697
Стоматологические материалы	586 000	533 349	466 264	218 967	280 563	556 801	188 245	449 312	257 624	449 932	664 336	722 270
ФОТ переменная часть	609 876	508 057	608 434	569 035	674 364	805 858	444 012	700 873	560 208	537 616	721 448	727 820
Роялти	242 292	208 352	241 811	228 678	263 788	307 619	187 004	272 624	225 736	218 205	279 483	281 607
Валовая прибыль	1590 483	1354 645	1 706 133	1 841 799	2 078 635	2 174 964	1 518 288	1984996	1 778 131	1 521 814	1828 266	1788 386
Косвенные расходы	972 178	962 178	962 178	962 178	962 178	962 178	962 178	962 178	962 178	962 178	962 178	962 178
Коммунальные услуги	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162
РКО банка	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045
Услуги связи	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146
ФОТ окладная часть	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000
Реклама в интернете (Яндекс, Google)	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698
Зуботехническая лаборатория	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569
Аренда помещений	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000
Фонд затрат годовых	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558
Программное обеспечение	20 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000
Чистая прибыль до налогообложения	618 304	392 467	743 955	879 620	1 116 457	1 212 786	556 110	1 022 818	815 953	559 636	866 088	826 208
Налог	151432,55	130220,15	151132,15	142923,95	164867,5	192262,15	116877,45	170390,3	141084,936	136378,4	174676,65	176004,15
Чистая прибыль	466 872	262 247	592 823	736 696	951 589	1 020 524	439 233	852 427	674 868	423 258	691 411	650 204
Чистая прибыль наростающим итогом	466 872	729 118	1 321 941	2 058 638	3 010 227	4 030 750	4 469 983	5 322 410	5 997 278	6 420 536	7 111 947	7 762 151
Инвестзатраты	5 683 410											
Паушальный взнос	750000											
Возврат инвестиций по месяцам	-5 966 538	-5 704 292	-5 111 469	-4 374 772	-3 423 183	-2 402 660	-1 963 427	-1 111 000	-436 132	-12 874	678 537	1 328 741
Окупаемость											11	
Рентабельность продаж	15%	10%	20%	26%	29%	27%	19%	25%	24%	16%	20%	18%



ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ ОТКРЫТИЯ И ОКУПАЕМОСТИ

С АРЕНДОЙ ОБОРУДОВАНИЯ

	1 месяц	2 месяц	3 месяц	4 месяц	5 месяц	6 месяц	7 месяц	8 месяц	9 месяц	10 месяц	11 месяц	12 месяц
Выручка Фактическая	3 028 651	2 604 403	3 022 643	2 858 479	3 297 350	3 845 243	2 337 549	3 407 806	2 821 699	2 727 568	3 493 533	3 520 083
Прямые затраты	1 498 741	1 301 846	1 376 963	1 073 850	1284 662	1 747 184	866 012	1 490 966	1100 002	1 260 305	1 735 137	1802 098
Стоматологические материалы	586 000	533 349	466 264	218 967	280 563	556 801	188 245	449 312	257 624	449 932	664 336	722 270
ФОТ переменная часть	609 876	508 057	608 434	569 035	674 364	805 858	444 012	700 873	560 208	537 616	721 448	727 820
Роялти	302 865	260 440	302 264	285 848	329 735	384 524	233 755	340 781	282 170	272 757	349 353	352 008
Валовая прибыль	1 529 910	1 302 557	1 645 680	1784 629	2 012 688	2 098 059	1 471 537	1 916 840	1721697	1 467 263	1758 396	1 717 985
Косвенные расходы	1 112 178	1102178	1 102 178	1 102 178	1 102 178	1 102 178	1 102 178	1 102 178	1102178	1102178	1102178	1 102 178
Коммунальные услуги	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162	25 162
РКО банка	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045	61 045
Услуги связи	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146	10 146
ФОТ окладная часть	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000	117 000
Реклама в интернете (Яндекс, Google)	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698	356 698
Зуботехническая лаборатория	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569	251 569
Аренда помещений	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000	102 000
Фонд затрат годовых	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558	28 558
Аренда оборудования	140 000	140 000	140 000	140 000	140 000	140 000	140 000	140 000	140 000	140 000	140 000	140 000
Программное обеспечение	20 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000
Чистая прибыль до налогообложения	417 731	200 379	543 502	682 451	910 510	995 881	369 359	814 662	619 519	365 085	656 217	615 806
Налог	151432,55	130220,15	151132,15	142923,95	164867,5	192262,15	116877,45	170390,3	141084,936	136378,4	174676,65	176004,15
Чистая прибыль	266 299	70 158	392 370	539 527	745 642	803 619	252 482	644 271	478 434	228 706	481 541	439 802
Чистая прибыль наростающим итогом	266 299	336 457	728 827	1 268 354	2 013 996	2 817 615	3 070 097	3 714 368	4 192 802	4 421 508	4 903 049	5 342 851
Инвестзатраты	2 883 410											
Паушальный взнос	1000000											
Возврат инвестиций по месяцам	-3 617 111	-3 546 953	-3 154 583	-2 615 056	-1 869 414	-1 065 795	-813 313	-169 042	309 392	538 098	1 019 639	1 459 441
Окупаемость									9			
Рентабельность продаж	9%	3%	13%	19%	23%	21%	11%	19%	17%	8%	14%	12%



ОТКУДА БЕРУТСЯ КЛИЕНТЫ

ПОЛНАЯ СХЕМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С КЛИЕНТОМ ОТ ПЕРВОГО КОНТАКТА ДО ПОЛУЧЕНИЯ ПРИБЫЛИ И ПОВТОРНЫХ ОБРАЩЕНИЙ

Входящие заявки на стоматологические услуги предоставляет головная компания

Менеджер приглашает клиента на бесплатную консультацию

Клиент проходит комплексную диагностику

Клиент проходит план лечения и получает красивые и здоровые зубы

7 банков позволяют оформить рассрочку

Квалифицированный врач составляет полный план лечения

Каждые пол года клиент приходит к нам на бесплатную проф. консультацию и ему предлагается дополнительное лечение

По каждому ключевому показателю ведется ежедневный отчет через CRM систему о воронке продаж

РЕЗУЛЬТАТ:

- Выполнение плана продаж.
- Рост продаж из месяца в месяц.
- Понимание основных показателей.
- Количество постоянных клиентов растет



ОТКУДА БЕРУТСЯ КЛИЕНТЫ ВОРОНКА ПРОДАЖ ЗА 1 ГОД



08 ЗАТРАТЫ НА ОТКРЫТИЕ

С ПОКУПКОЙ ОБОРУДОВАНИЯ

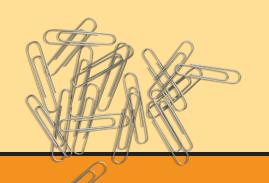
Регистрация юридического лица	8 500
Ремонт	1750 000
Лицензия	250 000
Лиды	200 000
Стоматологическое оборудование	2 800 000
Мебель и инвентарь	474 910
Закупка материалов	200 000
Итого	5 683 410



08 ЗАТРАТЫ НА ОТКРЫТИЕ

С АРЕНДОЙ ОБОРУДОВАНИЯ

Регистрация юридического лица	8 500		
Ремонт	1 750 000		
Лицензия	250 000		
Лиды	200 000		
Мебель и инвентарь	474 910		
Закупка материалов	200 000		
Итого	2 883 410		







ПАКЕТЫ	АРЕНДА	СТАНДАРТ				
Бренд	«Premium Dent»	«Premium Dent»				
Франчайзибук	Полный	Полный				
Брендбук	Есть	Есть				
Инвестиции в стоматологию	2.900.000	5.700.000				
Выручка (за год)	37.000.000	37.000.000				
Прибыль за год	5.342.851	7.762.151				
Окупаемость (мес.)	9	11				
Паушальный взнос	1.000.000	750.000				
Роялти (от выручки)	10%	8%				
Выезд команды открытия (оплачивается по желанию)	100.000	250.000				
Предоставление клиентов в вашу клинику	Заявки предоставляются	Заявки предоставляются				
Подключение к банкам	Да	Да				
Лицензия	250.000 Помогаем получить лицензию под ключ	250.000 Помогаем получить лицензию под ключ				
Оборудование	Аренда оборудования	Поставка, определенного оборудования утвержденного франчайзером				
Подбор помещения	Совместный подбор. «Плотное» взаимодействие в процессе подбора	Совместный подбор. «Плотное» взаимодействие в процессе подбора				
Согласование открытия стоматологии с различными инстанциями	Рекомендации и помощь в согласовании	Рекомендации и помощь в согласовании				
Помощь в открытии	План открытия, консультации , помощь и контроль онлайн и по телефону	План открытия, консультации , помощь и контроль онлайн и по телефону				
Ремонт помещения	Рекомендации и помощь	Рекомендации и помощь				
Система учета	Ident адаптированная под бизнес-процессы «Premium Dent»	ldent адаптированная под бизнес-процессы «Premium Dent»				
Подбор персонала	Рекомендации и инструкции	Помощь в оценке кандидатов по скайпу				
Обучение персонала	Перед открытием, управляющий и администраторы проходят стажировку в действующей клинике головной компании	Перед открытием, управляющий и администраторы проходят стажировку в действующей клинике головной компании				

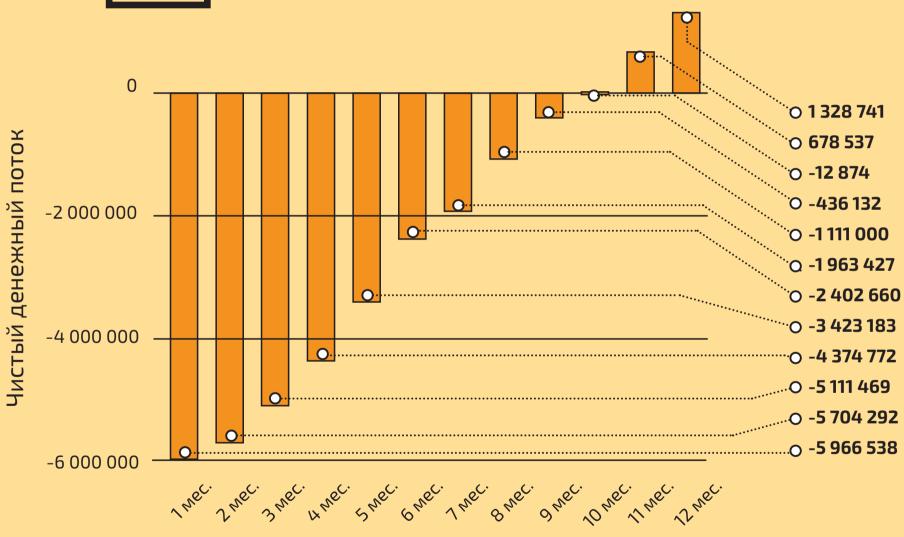




	ПАКЕТ РЕБРЕНДИНГ				
Бренд	«Premium Dent»				
Брендбук	Есть				
Инвестиции в стоматологию	100.000 - 300.000 обсуждается индивидуально каждый конкретный случай				
Выручка (за год)	37.000.000				
Прибыль за год	7.762.151				
Окупаемость (мес.)	2				
Паушальный взнос	500.000				
Роялти (от выручки)	10% (Фиксируем оборот клиники, и роялти платятся только после превышения оборота)				
Выезд команды открытия (оплачивается по желанию)	250.000				
Предоставление клиентов в вашу клинику	Заявки предоставляются				
Подключение к банкам	Да				
Система учета	ldent адаптированная под бизнес-процессы «Premium Dent»				
Подбор персонала	Рекомендации и инструкции . Помощь в оценке кандидатов по скайпу				
Обучение персонала	Перед открытием, управляющий и администраторы проходят стажировку в действующей клинике головной компании				

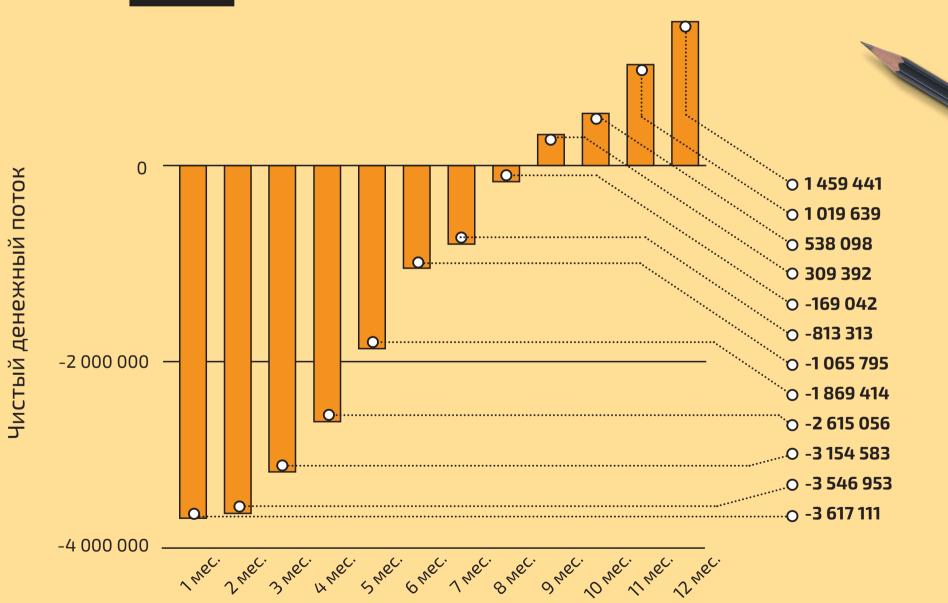
чистый денежный

ПОТОК С ПОКУПКОЙ ОБОРУДОВАНИЯ



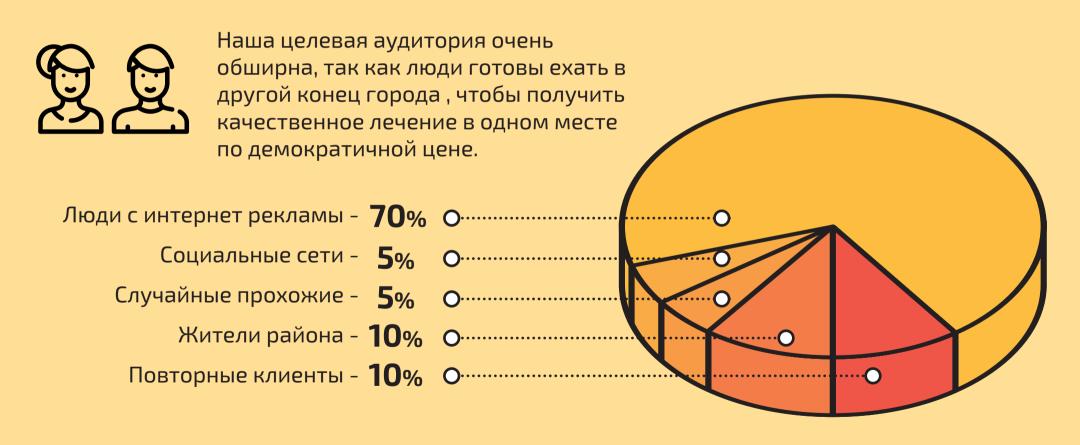


чистый денежный ПОТОК С АРЕНДОЙ ОБОРУДОВАНИЯ



11 КТО НАШИ КЛИЕНТЫ?

НАША ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ - МУЖЧИНЫ И ЖЕНЩИНЫ В ВОЗРАСТЕ ОТ 18 ДО 70 ЛЕТ



Через 2-3 месяца начинает активно работать сарафанное радио, 10% клиентов возвращаются вновь

ЭТАПЫ ОТКРЫТИЯ



С МОМЕНТА ПОДПИСАНИЯ ДОГОВОРА ДО ОТКРЫТИЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ КЛИНИКИ ПРОХОДИТ З МЕСЯЦА

ЧЕМ ВЫГОДНАЭТА ФРАНШИЗА?



ВОСТРЕБОВАННАЯ УСЛУГА

 Каждый человек хотя бы 5 раз в жизни был у зубного, и будет ходить к нему ближайшие 300 лет. При этом люди обычно не меняют мест лечения, если их все устраивает

ОКУПАЕМОСТЬ 9-13 МЕС.

 Наши партнеры окупили свои инвестиции меньше чем за 1,5 года. Среднее значение возврата инвестиций 11 месяцев. С 11 месяца работы Вы получаете чистую прибыль





ПРЕДОСТАВЛЯЕМ ЗАЯВКИ

 Полностью снабжаем Вас входящем потоком клиентов, что дает возможность сделать загруженность клиники 96% только на маржинальных услугах

13 ЧЕМ ВЫГОДНА ЭТА ФРАНШИЗА?

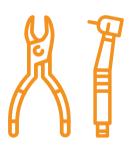


ОТЛАЖЕННАЯ БИЗНЕС МОДЕЛЬ

 Мы сами являемся владельцами нескольких стоматологических клиник, именно на них мы отточили бизнес процессы и предоставляем для своих франчайзи только лучшие инструменты для увеличения прибыли

НИЗКИЕ ЦЕНЫ НА МАТЕРИАЛЫ

За счет большого объема и эксклюзивных договоров с производителями мы предоставляем самые низкие цены на комплектующие для лечения





ВЫСОКАЯ ПРИБЫЛЬ

 Наши франчайзи получают от 600.000 до 1.400.000 чистой прибыли в месяц

ОТ ОСНОВАТЕЛЕЙ

ЧТО САМОЕ ВАЖНОЕ ПРИ ВЕДЕНИИ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОГО БИЗНЕСА?

Самое важное помнить и фокусироваться каждый день на 3 ключевых показателях:

- Продажи и все что связанно с ними
- Оптимизация расходов
- Держать хорошую атмосферу в команде

ВАШ САМЫЙ ГЛАВНЫЙ СОВЕТ НОВОМУ ФРАНЧАЙЗИ?

- Я считаю, что это одна из лучших франшиз которую можно купить, это быстрый возврат денег и достойный способ получения дохода, который постоянно растет.
- Главное действовать в рамках регламента франшизы, не придумывать колесо, не бояться обращаться при любой ситуации в головной офис, так как все ситуации которые могли возникнуть уже прожили в других наших филиалах
- Вам нужно Появляться на работе хотя бы 1 час в день, чтобы общаться с коллективом.





ВАМ НУЖНО БЫТЬ ТОЛЬКО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕМ!

Чтобы открыть стоматологию Вам **НЕ НУЖНО БЫТЬ ВРАЧОМ,** все необходимые компетенции мы берем с рынка труда.







КОМАНДА

ВРАЧИ



Новицкая Анна Олеговна

Главврач



Судаков Дмитрий Юрьевич

Челюстно-лицевой хирург. Хирург стоматолог, имплантолог.



Дубровская Елена Николаевна

Стоматолог, ортопед, терапевт



Караваева Татьяна Александровна

> Врач стоматолог, терапевт.



Пронина Яна Николаевна

Врач стоматолог, терапевт, ортодонт

КОМАНДАПЕРСОНАЛ



Тихонова Анна

Руководитель отдела по работе с клиентами



Степанова Наталья

Ассистент стоматолога, старшая медицинская сестра отделания



Садовникова Наталья

Ассистент стоматолога, рентген-лаборант



Торопова Оксана

Администратор

17 ЧТО ГОВОРИТ НАШ ФРАНЧАЙЗИ



Меня зовут Александр. Я открыл стоматологическую клинику по франшизе Premium Dent в городе Екатеринбург. Головная компания помогла с открытием, опыта в медицине у меня не было.

- Вложения в открытие и старт составили 6.000.000
- Запуск клиники занял 2,5 месяца
- Операционная прибыль пошла с первого месяца, всего мы работаем 2 месяца

Франшизой я доволен, все что было сказано, подтвердилось!

посмотреть видео отзыв



- Сейчас в моей команде работает 11 СОТРУДНИКОВ!
- Загруженность клиники 80%
- Я трачу на работу 5 ЧАСОВ В ДЕНЬ
- Ежемесячный оборот 2 900 000 млн. руб.
- Чистая прибыль 390 000 тыс. руб.

